



Mehr als Baustellen. Hier entstehen Erfolgsgeschichten

Unser Mandant ist ein etabliertes Unternehmen im hochwertigen Innenausbau und realisiert anspruchsvolle Projekte für gewerbliche Kunden. Von der ersten Idee über die technische Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung entstehen individuelle Lösungen, bei denen Qualität, Zuverlässigkeit und Teamgeist im Mittelpunkt stehen. Für den weiteren Ausbau des Standorts wird eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit gesucht für die

Niederlassungsleitung Innenausbau (m/w/d)

Führung mit Überblick statt Bauchgefühl –

Das Spielfeld – Zwischen Baustelle, Büro und Erfolg

- Akquise und Betreuung von Bestandskunden aus Projektentwicklung und Architektur sowie der strategische Aufbau der Niederlassung – Beziehungen wachsen schließlich nicht auf Bäumen, sondern durch gute Gespräche
- Fachliche und organisatorische Führung der Niederlassung sowie Motivation des Teams – denn gute Projekte beginnen mit einem starken Miteinander.
- Verantwortung für die Kalkulation und wirtschaftliche Steuerung anspruchsvoller Innenausbauprojekte.
- Eigenständige Bau- und Projektleitung von der Auftragsvergabe bis zur erfolgreichen Fertigstellung.
- Technische Planung und Koordination aller Projektbeteiligten – damit aus Plänen Realität wird.
- Erstellung und Überwachung der Bauzeitenplanung – Überraschungen dürfen gern auf Geburtstagsfeiern stattfinden, nicht auf Baustellen.
- Effiziente Personaleinsatzplanung mit dem richtigen Gespür für Ressourcen und Termine.
- Technische Beratung der Kunden und Entwicklung passgenauer Lösungen mit Blick auf Qualität, Machbarkeit und Wirtschaftlichkeit.
- Enge Zusammenarbeit mit Kunden, Nachunternehmern und internen Fachbereichen für einen reibungslosen Projektablauf.

Das Profil- Praxisnah & entscheidungsstark

- Mehrjährige Berufserfahrung im Innenausbau sowie ein sicheres technisches Verständnis.
- Erfahrung in der fachlichen Führung von Projektteams und der Steuerung komplexer Bauprojekte.
- Ein abgeschlossenes Studium ist von Vorteil, aber kein Muss – entscheidend sind Kompetenz, Erfahrung und Persönlichkeit.
- Unternehmerisches Denken sowie eine strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise.
- Kommunikationsstärke und ein souveränes Auftreten gegenüber Kunden, Mitarbeitenden und Projektpartnern.
- Organisationstalent, Entscheidungsfreude und der Blick fürs Wesentliche – auch wenn es auf der Baustelle einmal lebhafter wird.
- Kommunikationsstärke und Freude an der aktiven Kundengewinnung sowie der langfristigen Betreuung – Beziehungen sind im Ausbau mindestens so wichtig wie präzise Maße.
- Kenntnisse im Umgang mit öffentlichen Auftraggebern sind von Vorteil – Vergabeverfahren sind kein Neuland, sondern willkommenes Terrain.

PERSONALPOTENTIAL

Thomas Frey

thomas.frey@personalpotential.de

Luxemburger Allee 75a

D- 45481 Mülheim an der Ruhr

Das Angebot:

Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsspielraum und viel Eigenverantwortung .

Großer gestalterischer Freiraum für eigene Ideen und kreative Lösungen.

Ein motiviertes Team, kurze Entscheidungswege und Projekte, auf die gemeinsam mit Stolz geblickt werden kann

Attraktive Vergütung sowie langfristige Entwicklungsperspektiven.

Hier zählt nicht nur, dass Wände entstehen – sondern vor allem, was gemeinsam aufgebaut wird.

Bewerbung bitte unter Angabe von Eintrittstermin & Gehaltsvorstellung mit Kennziffer TF148.01 an:

thomas.frey@personalpotential.de